

# Como Ganhar Dinheiro com Franquias de Sorvetes



# Prefácio:

- Como funciona uma franquía.
- Porque investir em franquias.
- Como escolher uma franquía lucrativa.
- Sobre a franquía Chiquinho Sorvetes, a rede de sorveterias que mais cresce no Brasil.
- O que é preciso para abrir uma franquía.
- Regime tributário para franquias.
- Importância de contar com uma assessoria contábil para franquias.

# Quem somos?

“Somos a AM Contabilidade Online e atuamos com novos empreendedores e também com aqueles que desejam fazer uma excelente gestão de seu negócio.

Para aqueles que são empreendedores e não conseguem alcançar seus resultados, também podem contar com nossa assessoria especializada em franquias, pois temos trazido grandes retornos a todos os nossos clientes.

Há uma extrema importância em contratar uma assessoria contábil que entenda exatamente como funciona a relação franqueado e franqueadora, pois como especialista em gestão empresarial e de pessoas, nós da AM Contabilidade Online o ajudamos a diminuir o custo operacional, aumentando os seus resultados em vários sentidos.

Portanto, se você deseja abrir uma franquia e ter dicas essenciais sobre o que deve fazer, fique atento as informações a seguir.”

A maioria das pessoas que desejam fazer parte do mercado de franchising tem curiosidade para saber como ter uma franquia de sucesso.

Da mesma forma que acontece com qualquer atividade que gere resultados tão significativos, a curiosidade e interesse por este setor também só aumentam.

Mas, é claro, dificilmente é encontrado um empreendedor que não deseje ter um negócio de sucesso; não é mesmo?

Pois atualmente, franquias são ótimas opções para quem deseja ter um negócio sólido e lucrativo!

No entanto, apesar das vantagens de ter uma franquia, é fundamental que você fique atento a alguns pontos.

Este ebook tem como objetivo te ajudar a seguir com mais segurança neste sistema, por isto foram selecionadas uma série de informações e dicas essenciais sobre como ter uma franquia de sucesso.

Afinal, você sabe como funciona uma franquia?



Nos últimos anos, as franquias ganharam muita força e tem se mostrado bastante resistente à desaceleração econômica presente no país.

Assim, esta opção de investir em franquias tem se tornado atrativa em função da segurança que oferece ligada com a possibilidade de iniciar seu próprio negócio recebendo o know how de uma marca já estabelecida e consolidada no mercado.



Para você ter uma ideia, de acordo com uma pesquisa da ABF (Associação Brasileira de Franchising) sobre o desempenho do setor de franquias em 2016, houve um crescimento de 8,3% na receita em comparação com 2015.

Segundo o presidente da ABF, Altino Cristofolletti Junior, este bom desempenho ocorrido frente ao cenário econômico desafiador brasileiro, se deve à preparação que o setor vem adotando à procura incessante por novos mercados, eficiência e ações para atrair o consumidor

Ainda de acordo com a ABF, os segmentos que mais cresceram em 2016 foram:

- **Saúde, beleza e bem-estar (15,5%).**
- **Serviços automotivos (11,6%).**
- **Moda (10,4%).**
- **Alimentação (8,8%).**

O segmento da alimentação está entre os mais tradicionais do setor e o mais representativo da franchising. Este foi o que buscou alternativas como promoções, campanha de incentivos e diversificação de vendas, como aplicativos, criando uma experiência de compra diferenciada para o consumidor e reduzindo possíveis atritos.

Uma das marcas que exemplificam esse aumento de 8,8% no segmento de alimentação é a Chiquinho Sorvetes; a rede de sorveterias que mais cresce no País!

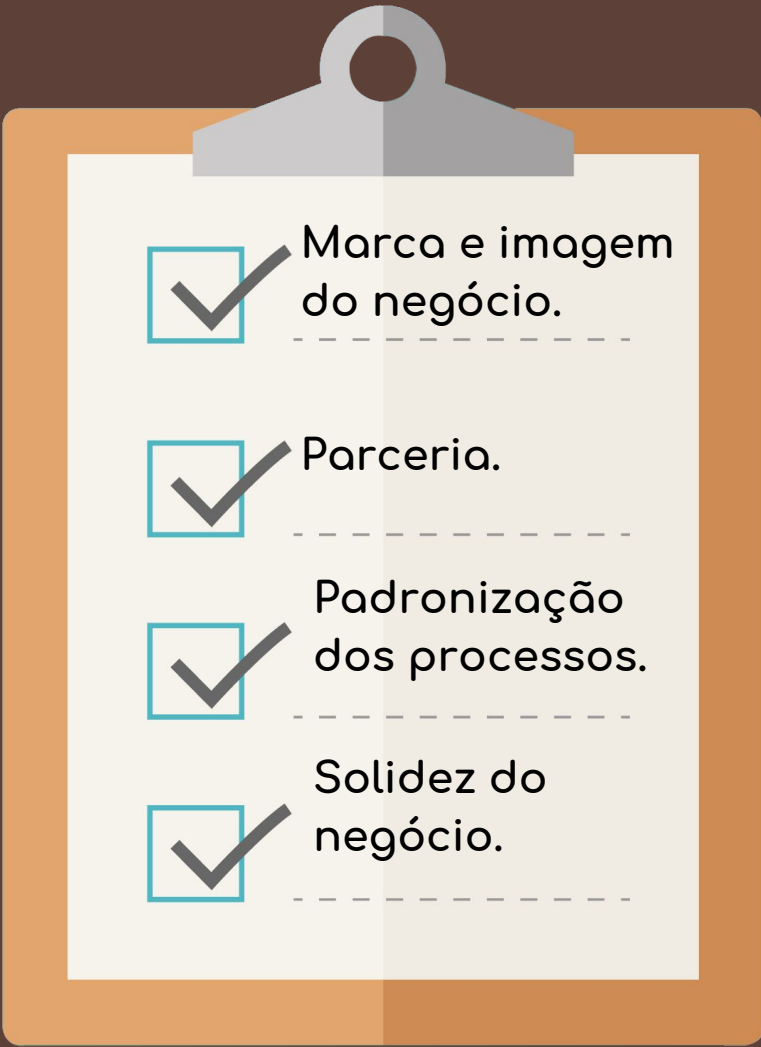


Obviamente a Chiquinho Sorvetes é apenas um exemplo de uma excelente franquia, embora existam outras no mercado que também valem a pena!



# Como escolher uma Franquia Lucrativa?

Antes de escolher uma franquia você deve estar atento/a aos principais pilares que sustentam uma franquia de sucesso:

- 
- ☒ Marca e imagem do negócio.
  - ☒ Parceria.
  - ☒ Padronização dos processos.
  - ☒ Solidez do negócio.

De modo geral, você deve estar consciente de que para alcançar o sucesso em qualquer negócio é necessário conhecer previamente o mercado que irá se inserir; para isso, elaborar um plano de negócios para franquias bem detalhado e estruturado é fundamental.

Nessa mesma linha, é super importante você checar se a atividade a ser executada por sua franquia está dentro de suas preferências e gostos; ou seja, se é uma área que você se encontra, gosta e tem paixão por fazer!

Também é essencial que, na escolha de uma franquia, você não leve em consideração apenas o valor do investimento, mas principalmente a relação custo x benefício para que você possa ter o retorno esperado em todos os aspectos.

O faturamento, no entanto, é também um dado essencial para quem está escolhendo onde investir. Franquias com faturamento médio anual de 300 mil a 4,8 milhões são aquelas que em sua operação recebem grande fluxo de clientes, graças ao seu segmento ou pelo nome da empresa já consolidado no mercado.

# A franquia Chiquinho Sorvetes



A Chiquinho Sorvetes é líder em sua categoria, possui 35 anos de experiência neste mercado e segue como uma das franquias mais consolidadas no franchising brasileiro, sendo um negócio bastante seguro para você que deseja investir em uma franquia.

Devido a qualidade e a enorme variedade dos produtos que comercializa, a Chiquinho Sorvetes é um sucesso unânime!

A rede possui atualmente mais de **400 unidades** espalhadas por todo o país e quatro modelos de negócio; loja de rua, loja de shopping, quiosque de rua e quiosque de shopping.

Com o objetivo de atender o gosto de todos os clientes, a marca oferece desde sabores mais lights, para quem deseja deliciar um sorvete sem deixar de cuidar do corpo, até sobremesas mais calóricas pra lá de saborosas.

Além disto, a Chiquinho Sorvetes trabalha com produtos que ajudam a unidade franqueada a se manter lucrativa mesmo durante o período do inverno; o que resolve grande parte do problema da sazonalidade.

# Qual investimento ?

Para abrir uma franquia Chiquinho Sorvetes você investe **R\$ 350.000,00** já considerando TODAS as taxas de franquias mensais, sendo 60 mil reais pela aquisição da marca, mais 2% para arcar com a publicidade e 5% do rendimento para royalties.

Por acompanharmos vários empreendedores que possuem uma franquia como essa, nossa empresa de contabilidade sabe que o faturamento médio mensal de uma franquia como a Chiquinho Sorvetes gira em torno de **R\$ 50.000,00** e o tempo de retorno é de até **2 anos**.  
(P.S: em 2016 o faturamento anual da marca foi superior a R\$ 220,00 milhões).



A franquia é regulamentada pela Lei 8.955/94, além da Circular de Oferta de Franquia (COF) e do contrato firmado entre as partes. Tal Circular é um documento em que constam as informações e objetivos mais importantes do franqueador e serve de guia sobre processos e procedimentos a serem adotados na empresa.

---

Vale salientar que você deve avaliar meticulosamente a COF, se certificar que a franqueadora é associada à Associação Brasileira de Franchising e analisar com imparcialidade se o seu perfil de franqueado realmente corresponde ao que será exigido no setor escolhido.

---

Depois que você fizer todas estas observações e ter decidido qual a melhor franquia para o seu perfil, deverá passar por uma sequência de ações antes de abrir sua unidade franqueada como, por exemplo, preenchimento do formulário de cadastro para a marca avaliar seu perfil, visitas a unidades franqueadas, assinatura de contrato, treinamento, etc.

# Regime tributário para franquias

No que se refere ao regime tributário, o Simples Nacional é uma boa opção e pode trazer ótimos benefícios à sua franquia.

Tal regime tributário para franquias reduz os tributos a serem pagos com alíquotas iniciais entre 4%, que podem ir aumentando de acordo com o faturamento.

Outro benefício importante são os encargos sobre a folha de pagamento, vez que o Simples comparado com os demais regimes de tributação, se torna bem mais vantajoso, podendo atingir a diferença de até 30% da folha de pagamento.



Alguns requisitos para que sua franquia tenha deferida a opção pelo Simples Nacional são:

- Ter um CNAE (Classificação Nacional de Atividades Econômicas) válido que não restrinja sua inscrição a este benefício fiscal.
- O faturamento acumulado dos últimos meses deve ser de até R\$ 3,6 milhões.

Entretanto, é viável a realização de um cálculo e controle mais apurados para finalmente concluir qual o regime de tributação mais adequado para uma franquia. Sendo assim, é recomendado você buscar o auxílio de um contador.

Assessoria contábil para franquias – fator essencial para a saúde financeira do negócio!



Ser um empreendedor bem-sucedido significa ter muita disciplina, atitudes assertivas, determinação e um forte impulso interior que o ajude a obter sucesso em tudo que faz; o que resulta em um negócio sólido e rentável.

Além disso, uma das decisões mais importantes que você deve tomar é escolher parceiros certos que irão te ajudar em tudo que precisar durante sua jornada empreendedora no segmento de franquia.

Ademais, é fato que o medo impede muitos de investirem em uma franquia por falta de conhecimento em gestão empresarial, afinal, como alcançar melhores resultados? Será que o valor que estou pagando por algo realmente é o justo? A tributação que escolhi é a mais viável? Como posso/poderei reduzir meus custos operacionais?

É neste ponto que entra o contador que vai te fornecer todas as informações e orientações necessárias para as tomadas das decisões fundamentais ao crescimento sustentável de sua franquia, sendo que tudo isso é baseado em dados contábeis precisos.

O contador especializado em franquias também serve como um conselheiro de confiança em relação às questões financeiras.

Assim como um médico reúne informações, solicita exames para finalmente aconselhar sobre questões de saúde de alguém; de modo semelhante irá atuar o contador recolhendo informações e dados essenciais para seu negócio (impostos, fluxo de caixa, custos de bens vendidos, etc.) visando te orientar sobre questões financeiras de sua franquia.



É importante você saber que este tipo de contabilidade atua de modo bastante específico e complexo, vez que as franquias não têm os mesmos aspectos contábeis de um comércio tradicional. Por exemplo, elas possuem obrigações de legislação contábil, fiscal, societária e folha de pagamento diferenciadas, pois estão a serviço de determinada marca.

Assim, ter uma assessoria contábil especializada em franquias na fase inicial da aquisição de uma marca é fator crucial para um empreendedor de sucesso



Conheça alguns serviços essenciais que uma contabilidade para franquias realiza tanto para novos franqueados quanto para franqueados que tem dúvidas de seus resultados, impostos, custos e outras questões afins:

- Avaliação da rentabilidade e ganhos prováveis.
- Orientação quanto a qual sistema de franquia é mais viável aos seus recursos e metas de investimento.
- Observação e análise da solidez financeira da marca.
- Previsão de eventuais problemas.
- Criação de um plano de negócios para franquia.
- Monitoramento do cumprimento do contrato de franquia.
- Checagem sobre os benefícios das taxas de publicidade e os royalties.
- Desenvolvimento de projeções financeiras.

- Elaboração, revisão, transmissão e monitoramento da certidão de regularidade fiscal e das declarações acessórias fiscais.
- Preparação de demonstrações financeiras mensais que ajudam o franqueado a entender o desempenho de sua franquia ao longo do tempo e que o auxilia a tomar decisões fundamentadas.
- Avaliação da franquia através de reuniões periódicas com informações que ajudam você franqueado a identificar eventuais problemas antes que eles afetem negativamente suas operações.
- Fornecimento de consultoria no planejamento tributário para franquias, a fim de determinar o melhor regime tributário para apuração dos impostos e que traga os melhores benefícios para seu negócio.

Logo, como você pode perceber, contar com uma assessoria contábil que entenda exatamente como funciona a relação franqueado e franqueador, e que também seja especialista em gestão empresarial e de pessoas, é fundamental para que sua franquia possa se estabilizar e crescer no mercado; ou seja, é primordial para você construir uma franquia de sucesso.

# Considerações finais

Um franqueado que realmente atua como um empreendedor sabe exatamente como trazer melhorias para todo o sistema de sua unidade de franquia e sabe escolher os melhores parceiros para caminharem juntos nesta jornada empreendedora.

Pessoas assim são peças-chaves para excelentes oportunidades!

É justamente por isto que determinados franqueados se destacam mais que outros!

Lembrando que, um dos parceiros mais importantes para que você franqueado possa seguir neste caminho de modo mais confiante e seguro é o contador. Uma contabilidade para franquias conta com uma equipe capacitada e está pronta para ficar ao seu lado no dia a dia de suas operações.

# Portanto, você viu nesta leitura:

- Como funciona uma franquia.
- Porque investir em franquias.
- Como escolher uma franquia lucrativa.
- Sobre a franquia Chiquinho Sorvetes, a rede de sorveterias que mais cresce no Brasil.
- O que é preciso para abrir uma franquia.
- Regime tributário para franquias.
- Importância de contar com uma assessoria contábil para franquias.

Por fim, é certo que o segmento do franchising dificilmente chegará a entrar em um estado de saturação; já que são diversas oportunidades de negócios e excelentes perspectivas tanto para o franqueador quanto para você como franqueado.

Portanto, contar com uma contabilidade especializado em franquias é o diferencial para o sucesso do seu negócio.

Sem isso, não há como ter ações que elevem seu potencial, já que o sistema de tributação, associado a outras demandas fiscais, financeiras e contábeis, são todas de GRANDE IMPORTÂNCIA para os empreendedores que realmente desejam serem bem-sucedidos!

Aproveite as dicas deste e-book e as oportunidades de empreender com esse nicho. Temos um bônus especial para os 5 primeiros empreendedores que entrarem em contato com nossa equipe contábil. Quer saber mais? Envie-nos um e-mails e forme uma empresa forte e **ALTAMENTE LUCRATIVA!**



# Nossos Contatos

WhatsApp: 67-99848.2308

E-mail: [contato@amcontabilidadeonline.com.br](mailto:contato@amcontabilidadeonline.com.br)

Telefone: 67- 3461.5407

Site: [amcontabilidadeonline.com.br](http://amcontabilidadeonline.com.br)

